oreka i.t.
corporate balance

CLOUD FOR CUSTOMER: SALES CLOUD

Es una solución destinada a optimizar la fuerza de ventas y el ciclo de vida del cliente. Este producto cloud ofrece las funcionalidades y prestaciones CRM más avanzadas del mercado en la conversión de ventas, preparado para conectarse e integrarse con diferentes plataformas y sistemas on-premise.

¿A quién va dirigido?

- A departamentos de ventas, comerciales y responsable de ventas y cuentas.

¿Qué solución tecnológica cubre?

- Aplicación CRM, generación de ofertas de venta y gestión de cuentas de cliente.

Ventajas

- Automatización y seguimiento de procesos y personal de venta.
- Optimización de puntos de venta.
- Gestión de presupuestos, pedidos y contratos.
- Solicitud de precios y costes de sistemas on-premise.
- Integración con plataformas de correo electrónico.
- Multi-dispositivo / Aplicación móvil.
- Gestión global de la base de datos de cliente.
- Gestión de contactos, leads y oportunidades.
- Campañas de ventas.
- Analíticas a tiempo real.
- Herramientas de adecuación RGPD.
- Integración con CPD Callidus Cloud para la generación de ofertas de venta complejas.

¿Por qué OREKA IT ?

- Somos SAP Gold Partner
- Especialistas en soluciones de gestión de negocio SAP para empresas e instituciones públicas de cualquier sector.

SAP C/4HANA®

DIGITALIZACIÓN · SAP CUSTOMER EXPERIENCE · C4C: SALES CLOUD

bai euskarari | zerbitzua euskaraz

SAP Gold Partner